

Unternehmenspräsentation

Ascory Bank AG

Rooted in Banking. Driving your growth.



Wer wir sind.

Wir machen Wachstum möglich.

„Mit der neuen Marke Ascory, einer klaren strategischen Positionierung und hoch motivierten Teams wollen wir als **Spezialbank für innovative Finanzierungen** gemeinsam mit unseren Kunden profitabel wachsen. Was uns dabei besonders auszeichnet, sind unsere Strukturierungskompetenz, unternehmerisches Handeln sowie effiziente Entscheidungs- und Umsetzungsprozesse.“

Matthias Wargers
Sprecher des Vorstands

**Klar in der Entscheidung.
Schnell in der Finanzierung.**



Wer wir sind.

Unsere Historie.



1995

Die Bank ist ein deutsches Finanzinstitut, das 1995 **in Hamburg gegründet** wurde und dort bis heute seinen **Hauptstandort** hat.



2007

Die Bank ist an die **Börse** gegangen. Ihre Aktie ist im Freiverkehr der Frankfurter Wertpapierbörse notiert.



2013

Die Bank erhielt eine vollständige **Banklizenz** und wurde bei der BaFin unter der Nummer 109 520 registriert.



2018

Um ihr Geschäft auf Südosteuropa auszuweiten, hat die Bank eine Zweigniederlassung in **Sofia**, Bulgarien, eröffnet.



2025

Mit der Neubesetzung des Management Teams begann die **fundamentale Neuausrichtung** der Bank.



2026

Umfirmierung zur **Ascory Bank AG**. Konsequente Umsetzung der Strategie als Spezialbank für strukturierte Finanzierungen.

Wer wir sind.

Unser Management-Team.



Matthias Wargers

Sprecher des Vorstands / CEO

Herr Wargers verantwortet den Markt-Bereich und damit die Kerngeschäftsfelder sowie u.a. die Steuerung der bank-internen Treasury-Abteilung. Darüber hinaus verantwortet er die Interne Revision.



Hendrik Harms

Mitglied des Vorstands / CRO

Herr Harms verantwortet den Marktfolge-Bereich und damit neben der Kreditabteilung außerdem die Bereiche Risiko, Meldewesen, Compliance und Finanzen der Ascory Bank.



Kai Friedrichs

Generalbevollmächtigter / COO & CIO

Herr Friedrichs verantwortet die Bereiche IT und Banking Operations. Als Mitglied der erweiterten Geschäftsführung treibt er mit dem Vorstand die Prozesse der Bank voran.

Wofür wir stehen.

Stärken und Wertversprechen.

- Wir konzentrieren uns darauf, **das Wachstum junger und junggebliebener Unternehmen zu fördern** – engagiert von Anfang an.
- Wir verfügen über **fundierte Strukturierungswissen**, um unseren Kunden attraktive Lösungen anzubieten.
- Wir passen uns **wandelnden Kundenbedürfnissen** an und schreiben gemeinsam **Erfolgsgeschichten**.
- Unsere **hohe Flexibilität** ermöglicht eine **schnelle** und unternehmerische **Interaktion mit unseren Kunden**.
- Wir bieten **sichere und attraktive Anlagemöglichkeiten** im Retail und schaffen damit eine **stabile Refinanzierung**.



Unternehmergeist
von innen heraus



Schnelle Umsetzung als
Treiber für Innovation



Exzellenz in Analyse
und **Strukturierung**

Was wir machen.

Unsere Kerngeschäftsfelder.

Corporate Clients

Fintech

(inkl. Leasing- & Factoringinstituten)



Als Finanzierungspartner europäischer Fintechs und Lending-Plattformen fokussieren wir uns auf strukturierte Senior-Finanzierungen mit klar definierten Risiko- und Ertragsprofilen. Über verschiedene Entwicklungsphasen hinweg bieten wir Refinanzierungslösungen für skalierbare Geschäftsmodelle.

Energy Transition



Wir finanzieren wachstumsorientierte mittelständische Unternehmen und projektbezogene Vorhaben entlang der gesamten Wertschöpfungskette der Energiewende. Schwerpunkte sind Batteriespeicherlösungen (BESS), Energieinfrastruktur, Elektrizitätsnetze und innovative Energiedienstleistungen.

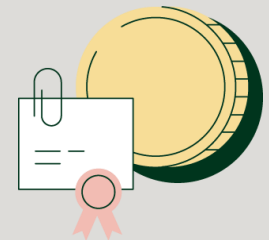
Leveraged Finance & Growth Investor Clients



Wir finanzieren Beteiligungen, Akquisitionen und Wachstumsstrategien für kleinere und mittelgroße Unternehmen in ausgewählten Wachstumssektoren. Typische Anwendungsfälle umfassen MBO/LBOs, Übernahmen durch Finanzinvestoren, Add On-Akquisitionen sowie Wachstums- und Transformationsfinanzierungen

Treasury

Eine diversifizierte Fundingstrategie bildet die stabile Refinanzierungsbasis für unser Geschäft. Privatkundeneinlagen werden dabei über eine vollständig digitalisierte Antragsstrecke generiert. Treasury steuert die Refinanzierung, Liquidität, Zins- und Währungsrisiken und hält ein selektives Investmentportfolio.



Wer wir sind.

Unsere Standorte.



 Hamburg

 Sofia

Hamburg

Hauptstandort; rund 80 Mitarbeitende; zentrale Steuerungsplattform mit Governance-, Treasury-, Risiko- und Vertriebsfunktionen.

Sofia

Zweigniederlassung; rund 23 Mitarbeitende; lokales Profit Center mit eigener Kundenfranchise, Nearshore-Operations und spezialisierter Expertise.

Operative & strategische Rolle

Aktivgeschäft (ohne Treasury)

Geschäftsmodell & Fokus

476 Mio. € Aktivgeschäft auf Gesamtbankebene per 31.03.2026.

162 Mio. € / 34 % des Aktivgeschäfts wurden per 31.03.2026 in Sofia generiert.

Corporate Clients: **Fintech, Energy Transition, Leveraged Finance**; Refinanzierungsbasis und Ausbau Partnernetzwerk.

Fokus auf **Energy Transition** und ausgewählte Immobilienfinanzierungen; lokale Refinanzierungsquellen und Marktzugang in Bulgarien.



Was wir erreichen wollen.

Ascory in Zahlen & strategische Ambitionen.

Geschäftsjahr 2025

~ 40,9 Mio. €	Nettoeinkommen
~ 392 Mio. €	Risikoaktiva
~ 0,5 Mio. €	Jahresüberschuss
~ 2,0 Mio. €	Ergebnis vor Steuern (EBT)
~ 1.065 Mio. €	Bilanzsumme
~ 23 %	Hartes Kernkapital (CET1)

Strategische Ambitionen

Im Jahr 2025 wurden klare Strukturen und Prozesse etabliert, die eine konsistente Steuerung entlang der folgenden strategischen Leitplanken ermöglichen:

- 1 Wachstumsorientierter, RWA-effizienter Ausbau des Kreditportfolios
- 2 Diszipliniertes Risiko- und Kapitalmanagement
- 3 Diversifizierte Fundingbasis und starkes Partnernetzwerk
- 4 Digitalisiertes Betriebsmodell mit belastbarer Datenbasis und einem hohen Automatisierungsgrad
- 5 Klare Governance und nachhaltige Profitabilität

Finanzielle Zielgrößen bis 2028

ROE
> 10 %

CIR
< 65 %

CET1
> 15 %



Wie wir skalieren.

Unser Target Operating Model

Das Target Operating Model (TOM) schafft die Grundlage für schlanke Prozesse, klare Strukturen und effiziente Systeme.

Unser Organisationsmodell

 **Inhouse**
Kern-IT und
Datenstrategie

 **Outsourced**
Managed Services
(Helpdesk, Private
Cloud Mgmt.)

 **Hybrides Betriebsmodell**
Beste Kombination aus
Eigenleistung und
spezialisierten Partnern

Unser Kerngeschäft – End-to-End Wertschöpfungsprozess



1. Strategie & Steuerung
Markt- und Kundenfokus,
Produktstrategie,
Risikosteuerung



**2. Produkt & Business
Development**
Strukturierung von
Finanzierungslösungen
und Kundenbetreuung



3. Operative Umsetzung
Kreditprozess, Auszahlung,
Vertragsmanagement,
Abwicklung



4. Monitoring & Reporting
Risikomonitoring,
Reporting, Portfoliosteuerung



Ermöglicht durch starke Partner und spezialisierte Services

**IT &
Managed
Services**

**Kernban-
kensystem**

**Zahlungs-
verkehr**

**Credit-
Hub***

**Risk &
Rating***

**Daten-
schutz**

**Cloud &
Entwick-
lung**

**GRC-
Software**

* Zielbild

Unsere Prioritäten



Kundenfokus
Sichere, intuitive und
verlässliche Lösungen für
unsere Kunden.



Zukunftsorientierung
Digitalisierte und
skalierbare Prozesse zur
Effizienzsteigerung und
Nutzung von KI-
Potenzialen.



Informationssicherheit
Konsequente Sicher-
stellung der Informations-
sicherheit sowie Einhaltung
regulatorischer Anforder-
ungen und ISO-Standards.

Corporate Clients

Fintech



Ascory als Partner. Fintech.

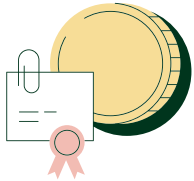
Als Finanzierungspartner stellen wir strukturierte Finanzierungen zur Verfügung und ermöglichen unseren Kunden die Skalierung ihrer Kreditportfolien und die Weiterentwicklung ihrer Geschäftsmodelle – transparent, verlässlich und mit klarer Rollenverteilung zwischen Kunde und Bank.

Unser Angebot richtet sich an **europäische Fintech-Unternehmen** sowie **alternative Lending-Plattformen**, insbesondere in den Bereichen Consumer Finance, SME Finance, Leasing und Factoring.

Der Schwerpunkt liegt **auf strukturierten Senior-Finanzierungen** mit klar definierten Risiko- und Ertragsprofilen.



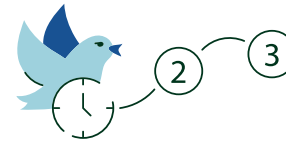
Was wir bieten. Fintech.



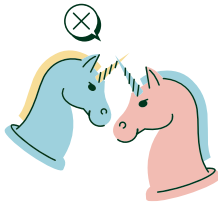
Wir **refinanzieren Kreditportfolios** und zugrunde liegende **Assets** mit maßgeschneiderten Finanzierungslösungen



Wir gestalten **effiziente** und **flexible Prozesse**



Wir unterstützen unsere Kunden bereits in einer **frühen Phase** und während des gesamten **Wachstumsprozesses**



Bei der Kreditvergabe beachten wir strikt die **Vermeidung** von **Interessenskonflikten**



Wir sind **ein verlässlicher** und **langfristig engagierter Finanzierungs-partner** – Kundenorientierung ist dabei unser wichtigster Wert

Wir arbeiten frühzeitig mit unseren Kunden zusammen und machen **das Wachstum von Fintechs sowie Factoring- und Leasinginstituten möglich** – mit Tempo, klarer Struktur und verlässlichen Entscheidungen.

Unsere Finanzierungsgrundsätze. Fintech.

Segmente



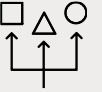
- Consumer Lending
- SME Lending
- Leasing
- Factoring
- Asset-based Financing für Non-Financial Assets

Märkte



- Kernmärkte: Deutschland, Niederlande, Irland
- Sekundärmärkte: West- und Nordeuropa
- Opportunistische Märkte: Selektiv weitere europäische Märkte

Strukturen



- Zweckgebundene SPVs
- Verbriefungsstrukturen

Finanzierungsmerkmale

Konditionen

- **Laufzeit:** 3-5 Jahre
- **Anfangsvolumen:** ab 10 Mio. €

Finanzierungsparameter

- Beleihungsauslauf (LTV): i.d.R. 75-90 %
- Risikobasierte Strukturierung abhängig vom Underlying

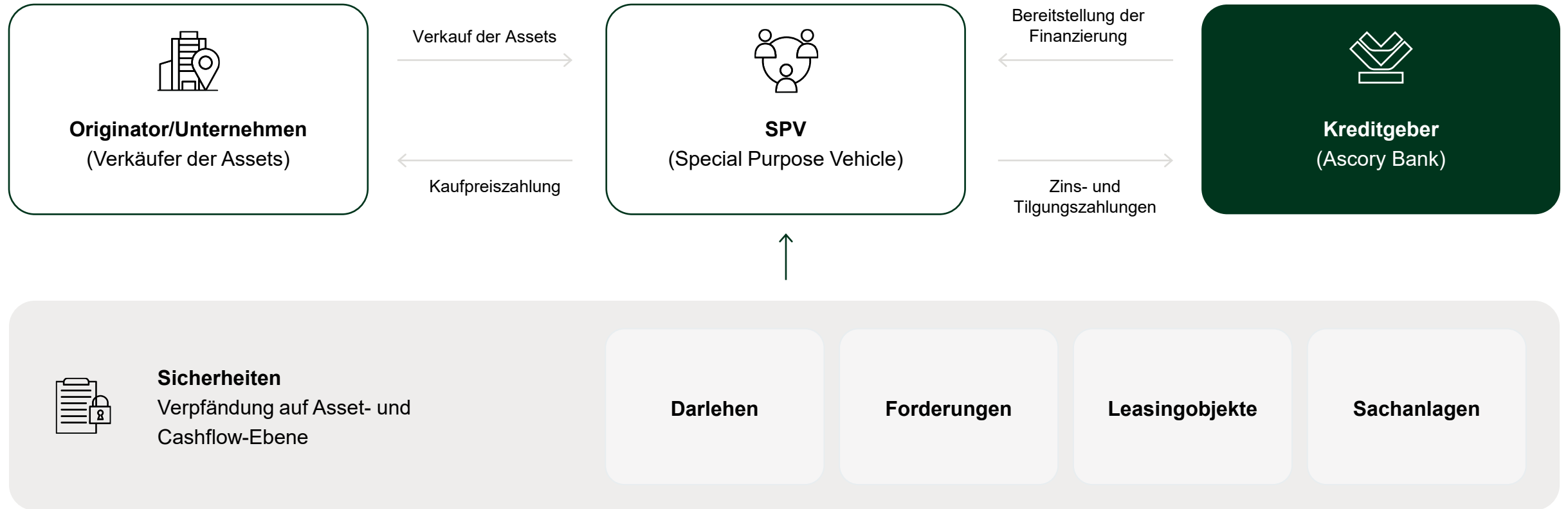
Finanzierungsarten

- Term Loans
- Revolvierende Strukturen (z.B. Accordion Facilities)

Sonstiges

- Eligibility Criteria (Zulassungskriterien)
- Konzentrationslimits
- Mindest-Cash-Runway

Beispiel – Vertragsstruktur. Fintech.



→ Kapitalfluss → Sicherheiten



Echte Meinungen. Fintech.

Das sagen unsere Partner:

abound

“Ascory played a key role in helping us take off. They have always been supportive and are an excellent funding partner.”

Michelle He, Co-Founder

Abound ist ein britischer Fintech-Kreditgeber, der Privatkredite zu transparenten Konditionen anbietet und dabei umfassendere Daten als herkömmliche Bonitätsbewertungen nutzt, um die Kreditvergabe fairer und zugänglicher zu gestalten. Das Unternehmen wurde 2020 (als Fintern Ltd) gegründet und 2023 in Abound umbenannt.

“We are very happy with Ascory Bank being the senior funder in our SME loan portfolio. The cooperation and communication are very open, flexible, professional and fast, which is a pretty unique combination for an institutional funder, but very important for an ambitious fintech company like ourselves. In business together since 2024 and hopefully many more years to come!”

Jeroen Sonsma, CEO

Swishfund ist ein niederländischer Fintech-Kreditgeber, der KMU schnelle und transparente Geschäftskredite anbietet, die Unternehmer online beantragen können. Das Unternehmen wurde 2016 gegründet und positioniert sich als Alternative zur traditionellen Bankfinanzierung für niederländische Unternehmer.

SWISH
FUND



Corporate Clients

Energy Transition



Ascory als Partner. Energy Transition.

Wir finanzieren kleinere bis mittelgroße **projektbezogene Vorhaben im Bereich der Energiewende.**

Unser Fokus liegt auf Investitionen in Batteriespeicherlösungen (BESS), Co-Location (PV/Wind + BESS), Energieinfrastruktur, Elektrizitätsnetze sowie innovative Energiedienstleistungen.

Mit **strukturierten Finanzierungslösungen** begleiten wir unsere Kunden entlang der **Energiewertschöpfungskette** – von der „Ready-to-Build“-Phase bis hin zur langfristigen Refinanzierung.



Was wir bieten.

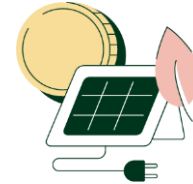
Energy Transition.



Wir **strukturieren**
Finanzierungslösungen für
Einzelassets und Portfolios
entlang der **Energiewert-**
schöpfungskette



Wir verfügen über **fundierte**
Erfahrung in der Finanzierung
von **BESS- und Speicher-**
projekten, einschließlich
Merchant-Strukturen



Wir entwickeln maßgeschneiderte
Finanzierungslösungen,
insbesondere im Bereich
Sculpted-Tilgungsstrukturen
und **Mini-Perms**



Wir ermöglichen **effiziente**
Prozesse und treffen schnelle,
fundierte Kreditentscheidungen



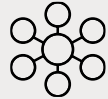
Wir begleiten unsere Kunden
partnerschaftlich von kurz vor der
Bauphase bis zur langfristigen
Refinanzierung

Wir kombinieren **strukturierte**
Finanzierungsexpertise mit tiefem
Marktverständnis, um Projekte
der **Energiewende** effizient und
verlässlich umzusetzen.

Unsere Finanzierungsgrundsätze.

Energy Transition.

Technologien



- Battery Energy Storage Systems (BESS)
- Hybrid Assets (z.B. Solar + BESS)
- Solar PV (Utility Scale & Commercial/Rooftop)
- Onshore Wind
- Hydrogen / Power-to-X (PtX)

Märkte



- **Kernmärkte:** Deutschland und Bulgarien
- **Sekundärmärkte:** DACH und Westeuropa
- **Opportunistische Märkte:** Selektiv weitere europäische Märkte

Umsätze



Vollständig akzeptiert:

Vollständig vertraglich gesichert
(z. B. PPA, CfD, Tolling Agreements)

Akzeptiert:

- Merchant tail
- Fully merchant (BESS)

Finanzierungsmerkmale

Strukturen

- Voll amortisierende Finanzierungen
- Mini-Perm-Strukturen

Dimensionierungsparameter

- DSCR-basierte Strukturierung
- Beleihungsauslauf (LTV)

Finanzierungsarten

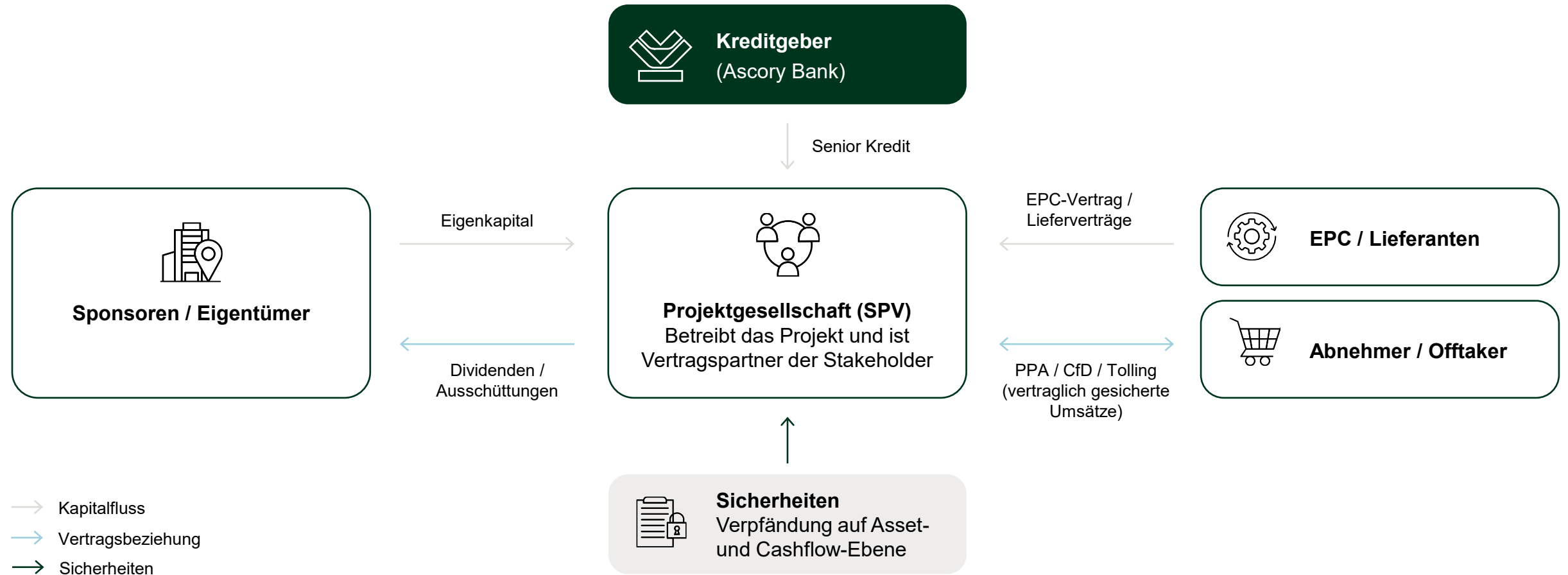
- Finanzierung von Einzelassets und Portfolios
- VAT-Finanzierungen
- Accordion Facilities

Sonstiges

- Bau- und Fertigstellungsrisiken
- Merchant-/Marktrisiken
- Fokus auf bewährte Technologien

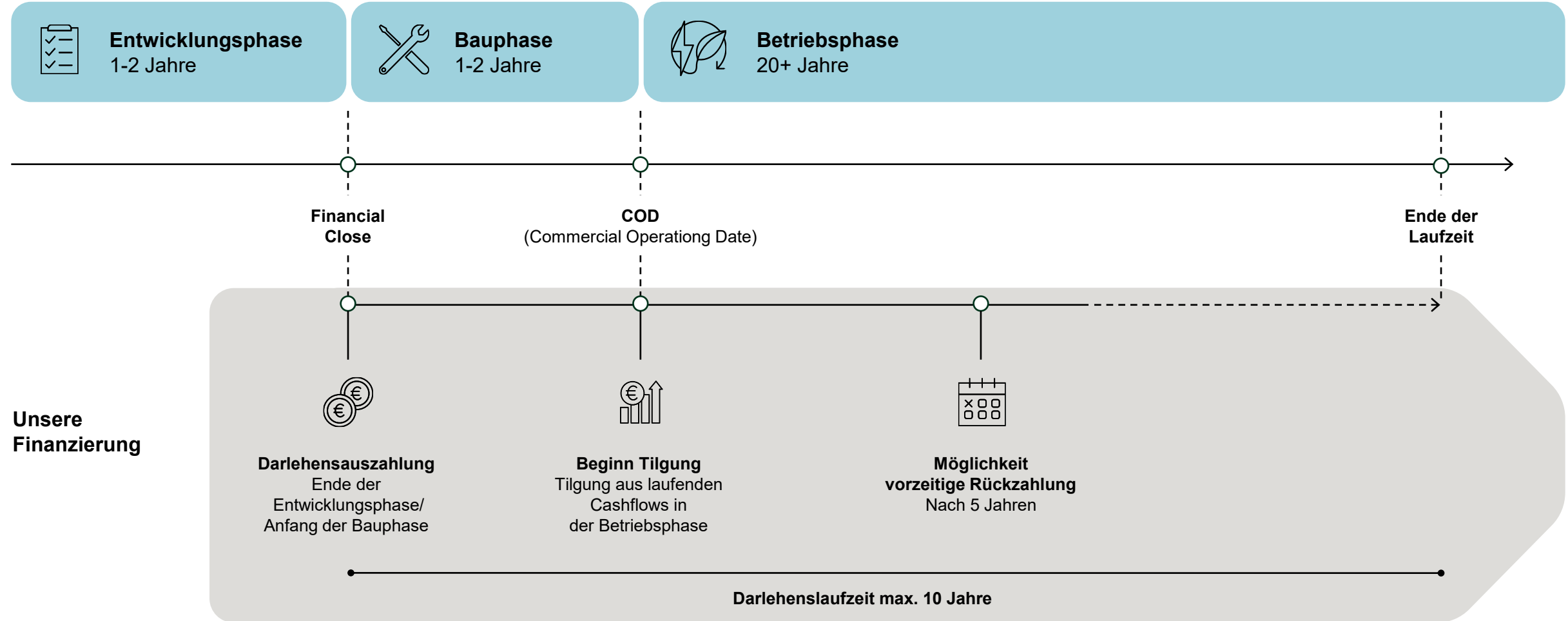
Beispiel – Vertragsstruktur.

Energy Transition.



Beispiel – Phasen der Projektfinanzierung.

Energy Transition.



Echte Erfolge – Referenzprojekte.

Energy Transition.

“We greatly value the trust and commitment that Ascory Bank demonstrated from the very early stages of Project Selanovtsi. Their support was instrumental in turning a bold vision into a fully operational clean energy asset. It's partnerships like this that enable real progress in the energy transition.”

Kaloyan Velichkov,
CEO SUNOTEC Group

2025: Offizielle Eröffnung eines der **größten von uns finanzierten Solar- und Batteriespeicherparks** – das Projekt Selanovtsi der Solaris Holding mit über 250 am Bau beteiligten Personen.

Wir haben einen Teil der Finanzierung gesichert und die erforderlichen Bankgarantien gestellt und damit das Projekt ermöglicht:

- 59,8 MWp installierte Solarkapazität | 107,3 MWh Energiespeicher (LFP)
- ~79.900 MWh jährliche Produktion – Versorgung von über 22.000 Haushalten
- Einsparung von mehr als 1 Mio. Tonnen CO₂
- ~103.000 Solarmodule auf ~38 Hektar



Echte Erfolge – Referenzprojekte.

Energy Transition.

“Ascory Bank has been a trusted partner for Terra One from the very beginning. The collaboration has always been fast, solution-oriented and fair.”

Thomas Antonioli,
Co-Founder & CFO at Terra.One

2025: Mit einer **Senior Projektfinanzierung** konnten wir den **Baustart des Batteriespeichersystems von Terra.One** in Ahlerstedt mitunterstützen.

- Speicherung von Überschussstrom aus Wind und Photovoltaik.
- Leistung: 15 MW
- Kapazität: 30 MWh, genug, um etwa 2.500 Haushalte einen ganzen Tag lang mit Strom zu versorgen
- 200 Batteriemodule auf einer Fläche von ~1.300 m²
- Inbetriebnahme: Januar 2026



Corporate Clients

Leveraged Finance & Growth Investor Clients



Ascory als Partner. Growth Investor Clients.

Wir expandieren unsere Betreuung von Wachstumskapital-Investoren („**Growth Investor Clients**“) entlang der Kernsegmente **Fintech**, **Energy Transition** und **Leveraged Finance** um Ascory Bank als **unternehmerischer und ganzheitlicher Finanzierungspartner** dieser Investoren und für deren Akquisitionen, Beteiligungen und Investitionen zu positionieren („**360° Growth Investor Banking**“).

Growth Investor Clients-Segmente

- Growth- und Scale Up
- Private Equity
- Fintech- und Financial Services
- Energy Transition
- Beteiligungsgesellschaften / Family Offices
- High Net Worth-Investoren



Ascory als Partner.

Leveraged Finance.

Wir bauen unseren Bereich Leveraged Finance gezielt aus und fokussieren uns dabei auf die **Finanzierung von Beteiligungen, Akquisitionen und Wachstumsstrategien für kleinere und mittelgroße Unternehmen („Small- und Mid-Cap“)** in ausgewählten Wachstumssektoren.

Typische Anwendungsfälle:

- Wachstums- und Transformationsfinanzierungen
- MBO/LBOs
- Beteiligungen & Übernahmen durch Wachstumsinvestoren
- Add On-Akquisitionen und Buy & Build-Strategien



Was wir bieten.

Leveraged Finance.



Wir strukturieren innovative und zugleich verlässliche und umsetzbare Finanzierungs-lösungen für **Small- und Mid-Cap-Transaktionen**



Wir treffen schnelle und fundierte Kreditentscheidungen in **enger Abstimmung mit Investoren und Management-Teams**



Wir begleiten Transaktionen **zügig und partnerschaftlich** über den **gesamten Deal-Prozess** hinweg



Wir sind ein langfristig engagierter **Finanzierungspartner** – **Kundenorientierung** und **Verlässlichkeit** sind dabei unsere wichtigsten Werte

Wir bieten **strukturierte Finanzierungslösungen** für **Investoren-getriebene Transaktionen** – mit klaren Prozessen und schneller Umsetzbarkeit.

Unsere Finanzierungsgrundsätze.

Leveraged Finance.

Segmente



- Finanzdienstleistungen/Fintech
- Erneuerbare Energien/CleanTech
- Software und IT-Dienstleistungen
- Advanced Manufacturing; Automation und Defence
- Gesundheitswesen und Life Sciences
- Business Services
- Bildung/EduTech
- Weitere wachstumsstarke B2B-Sektoren

Märkte



- Kernmärkte: Deutschland, Österreich, Schweiz
- Sekundärmärkte: West- und Nordeuropa
- Opportunistische Märkte: Selektiv weitere europäische Märkte

Finanzierungsarten



- 2 aufeinanderfolgende Jahre Profitabilität (EBITDA und operativer Cashflow)
- Alternativ / selektiv auch klar abgrenzbare Geschäftsbereiche/Kohorten („Scale Ups“)
- Konsistente und planbare Cashflows sowohl in Base- und Downside Case
- Erfahrener Investor
- Erfahrenes Managementteam

Finanzierungsmerkmale

Konditionen

- **Laufzeit:** 3-7 Jahre
- **Ascory Bank Ticket:** ab 10 Mio. €

Finanzierungsparameter

- Net Debt / EBITDA bis zu ca. 5,0x (exkl. PIK/Shareholder Loan)
- Erhebliche Eigenkapitalbeteiligung
- Marktübliche Terms inkl. Covenants
- Flexibilität mögl. in ausgewählten Situationen

Finanzierungsarten

- Senior Secured Term Loans
- Growth Capital Loans
- Revolvierende Strukturen (z.B. Capex-, Akquisitions-Linien)

Sonstiges

- Erstrangige Sicherheiten
- Cash Sweep, Restricted Payments
- Mandatory Prepayment
- (Teilweise) laufende Tilgung

Refinanzierung

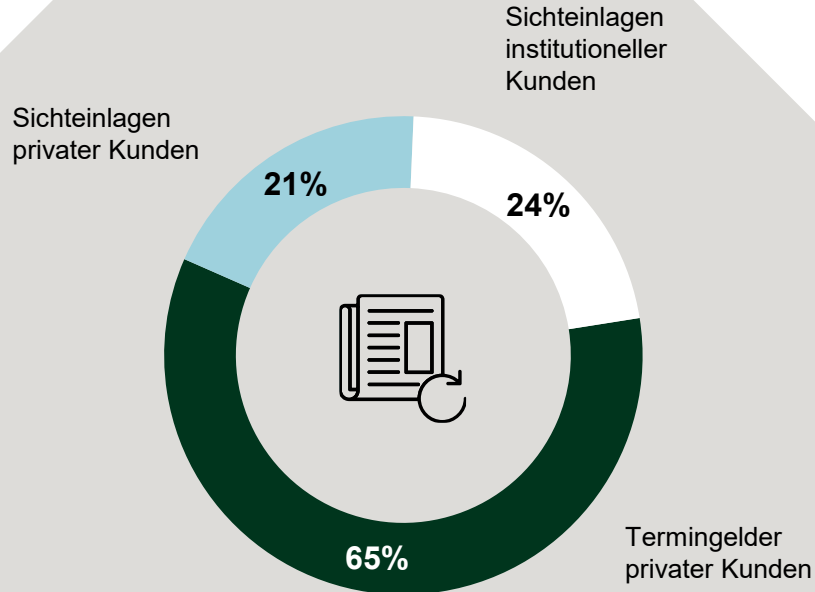
Treasury



Unsere Refinanzierungsstruktur. Treasury.

Refinanzierungsstruktur

Stand: 30.12.2025



Die Ascory ist ein **etablierter Anbieter für Privatkundeneinlagen** mit einer vollständig digitalisierten Antragsstrecke und verfügt über eine solide Finanzierungsbasis.



Neben dem etablierten Privatkundeneinlagengeschäft wird der Anteil **institutioneller Einlagen gezielt ausgebaut** und schließt auch **sorgfältig ausgewählte internationale Quellen** ein.



Wir bieten **attraktive Konditionen für Tages- und Festgelder** und sind regelmäßig in unabhängigen **Rankings** vertreten. Unsere Leistungen wurden **wiederholt ausgezeichnet**. Zuletzt mit dem Finanz-Award 2026 für Top Festgeld Konditionen.



Unser Wachstumskurs. Treasury.

Das bisherige Treasury-Geschäft beruhte auf überwiegendem Retailfunding und einem begrenzten Währungsgeschäft. Als Motor für unseren künftigen Geschäfte, wird das Treasury innerhalb der kommenden Jahre **konsequent weiterentwickelt**:

Diversifikation des Fundings

- Diversifizierung der Einlagenbasis u.a. institutionelles Funding aus Bulgarien
- Kapitalmarktzugang stärken
- Langfristige Liquidität der Bank stabilisieren

Ausbau des Kapitalmarkt- und Interbanken-Zugangs

- Aufbau eines aktiven Gegenpartei-netzwerks (Banken, Broker, Plattformen)
- Erweiterung der Instrumente zur Liquiditäts- und Zinssteuerung
- Sicherstellung kurzfristiger Refinanzierungsfähigkeit

Selektives Investmentgeschäft als Einkommensquelle

Fokus auf liquides Anleihegeschäft

- Europäischer Raum (EUR CCY)
- Solva 0%, 10%, 20%
- Laufzeit bis 5 Jahr

Erhöhung der Resilienz durch Hedging und Liquiditätssteuerung

- Aufbau einer strukturierten Zins- und Währungsabsicherung (Aktiv- und Passivseite)
- Systematischer Ansatz für Liquiditätssicherung, Steuerung und Laufzeitenmanagement



Ascory Bank AG



Große Elbstraße 39
22767 Hamburg



+49 40 66 86 49 0



info@ascory.de



www.ascory-bank.de



Follow us on [LinkedIn](#)



Disclaimer

This document has been prepared by Ascory Bank AG and is intended for information purposes only.

This document was produced with the utmost care. Rounding, typographical and printing errors may nonetheless not be excluded. While calculating sums of rounded amounts and percentages, rounding differences may occur.

This document contains forward-looking statements. Forward-looking statements are statements that include not only historical facts, but also statements about beliefs and expectations and the assumptions underlying them. These statements are based on plans, estimates and projections that were available to Ascory Bank AG at the time of preparation of this document. We expressly point out that all of our forward-looking statements involve known or unknown risks and uncertainties and are based on assumptions relating to future events beyond our control. We cannot accept any liability for the accuracy, completeness, or actual occurrence of the information. The bank assumes no obligation to update such statements to reflect new information or future events. A number of important factors could therefore cause actual results to differ materially from forward-looking statements. Such factors include a change in general economic conditions or the competitive environment, the threat of deterioration in earnings from special charges as well as the state of the financial markets, from which Ascory Bank AG achieves substantial portions of their income.

This document is protected by copyright. All rights, especially the rights of distribution, reproduction, translation, reprinting, reproduction and storage in data processing systems are, even when only partially used, reserved by Ascory Bank AG.

